

**GESTION DE FORTUNE**

# Le patrimoine des sportifs sur le devant de la scène

- Le marché des sportifs de haut niveau n'est pas ouvert à tous les acteurs et ceux qui bénéficient d'un bon réseau se sont imposés
- Plus de la moitié des conseillers en gestion de patrimoine sur ce créneau sont d'anciens sportifs, reconvertis à la finance après diverses formations

**A** l'approche du tournoi de Roland Garros et de la Coupe du monde de football, les sportifs occupent le devant de la scène et pas seulement pour leurs exploits dans les stades. Leurs salaires, parfois colossaux (14,5 millions d'euros par an pour Zinedine Zidane) et, au-delà, leurs patrimoines s'étalent aussi dans la presse. Contrat à durée déterminée, carrière courte, risques de blessures, train de vie dispendieux, séjours à l'international sont autant de facteurs qui méritent une attention particulière de la part de leurs conseillers. D'autant que, certains sportifs ayant subi quelques déboires financiers, il peut être difficile de gagner leur confiance. « *Le milieu ne s'ouvre pas spontanément aux nouveaux acteurs, c'est d'autant plus vrai pour les financiers* », explique Frédéric Schatzlé, directeur d'UFF Sport Conseil.

**Les structures qui gèrent l'argent des sportifs sont parfois concurrencées par... des sportifs**

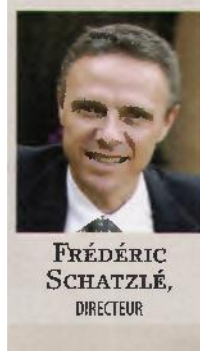
**Des entités dédiées.** Qui d'autre que l'Union nationale des footballeurs professionnels est la mieux placée pour comprendre que les joueurs de haut niveau doivent être épaulés dans la gestion de leur patrimoine et pour les mettre en relation avec un conseiller ? Le syndicat des footballeurs n'a pas hésité à créer, dès 1990, la société Europ Sports Conseils. 500 footballeurs sont clients de cette structure dont les salariés sont d'anciens sportifs. En effet, Claude

Deplanche, Antoine Pfrunner, Manuel Lerat et Philippe Poil se sont reconvertis dans la gestion de patrimoine après avoir suivi différentes formations spécialisées. Ils détiennent, comme ils l'indiquent sur leur site internet, « *toutes les cartes professionnelles de la finance* ». Membre de la Chambre des indépendants du patrimoine, Claude Deplanche, le gérant de la structure, souhaite à présent devenir CIF.

Autre acteur de la Place, la banque UFF qui a créé, en 2001, UFF Sport Conseil. 28 salariés composent l'équipe, dont la moitié sont des anciens sportifs. « *Nous avons élaboré pour eux une formation spécifique qui porte notamment sur le droit et la fiscalité du sport. Ils sont également formés sur les risques professionnels, sur l'expatriation et sur l'approche de cette clientèle très spécifique* », précise Frédéric Schatzlé. Pour capter les sportifs dès le début de leur carrière, l'UFF est intervenue « *dans les principaux lieux cultes de la formation française des sportifs. Une communication spécifique, avec notamment la création de la lettre d'informations Tendances Sport, complète notre dispositif commercial* », résume Frédéric Schatzlé.

**Des banquiers privés...** Compte tenu de leurs salaires élevés (voir graphique), les sportifs de haut niveau accèdent aux services des banques privées. La Banque Neuflyze OBC propose un département dédié, créé à l'origine par la banque de Neuflyze en 2001. Depuis le départ de Damien Saby, Thierry Quintana est en charge de cette structure qui recense une cinquantaine de sportifs de haut niveau.

## UFF Sport Conseil

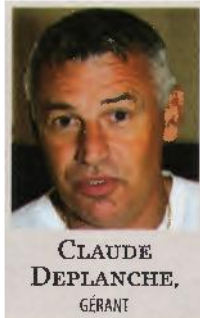


**FRÉDÉRIC SCHATZLÉ,**  
DIRECTEUR

Création : 2001  
Responsable : Frédéric Schatzlé  
Conseillers spécialisés : 28  
Clients : 680, dont 300 footballeurs, 90 rugbymen, 90 basketteurs, 40 handballeurs, 40 cyclistes et 120 autres sportifs

Actifs sous gestion : 65 millions d'euros

## Europ Sports Conseils



**CLAUDE DEPLANCHE,**  
GÉRANT

Création : 1990  
Responsable : Claude Deplanche  
Conseillers : 4  
Clients : 500 footballeurs, dont 75 % en activité  
Actifs financiers gérés : 35 millions d'euros

Sophie Colliou, banquier privé chez BNP Paribas, en est convaincue : « *Quand ils gagnent leur premier salaire, les jeunes sportifs ouvrent le plus souvent un compte dans la banque de leurs parents.* »

C'est ainsi que les grandes banques de la Place possèdent une clientèle de sportifs sans pour autant avoir développé de département spécifique pour cette clientèle restreinte. La banque bénéficie d'une certaine légitimité compte tenu de son implication dans le monde du tennis en tant que partenaire des principales manifestations, dont Roland



Garros. « BNP Paribas souhaite aujourd'hui faire connaître son savoir-faire en la matière en communiquant davantage sur le sujet », souligne Sophie Colliou, mettant en avant que « 1.040 sportifs de haut niveau font confiance à la banque, ce qui représente 15 % de part de marché ».

**... aux avocats.** Du côté des avocats, certains cabinets proposent parmi leurs spécialités le droit du sport. C'est le cas notamment de Fidal Sport et du cabinet KGA. Fidal Sport est composé d'un animateur national, Denis Provost, et d'une vingtaine de correspondants dans les différents bureaux de Fidal en France. Il propose notamment à ses clients sportifs de haut niveau des conseils sur le plan patrimonial, en collaboration avec un conseiller en gestion de patrimoine. Le cabinet d'avocats d'affaires KGA, implanté à Paris et en région, intervient sur des problématiques liées au droit du sport. « Nous sommes en relation avec des sportifs à la recherche de conseils fiscaux, notre cabinet ayant une très bonne réputation dans ce secteur », explique François Ponthieu, avocat associé.

**Anciens sportifs devenus CGP.**

Ironie du sort, les structures qui gèrent l'argent des sportifs sont parfois concurrencées par... des sportifs. La société Sport Invest a été créée en 1999 par des anciens champions. La structure, un temps associée à la Banque KBL, est actuellement présidée par les anciens tennismen Yannick Noah et Jean-Louis Halary. De son côté, le cabinet en gestion de patrimoine Thesaurus cite, parmi ses clients, des sportifs de haut niveau. Eric Agueh, CGPI de la société, est un ancien champion d'athlétisme. « Cela me procure une légitimité plus forte que de la publicité, explique-t-il, nous avons vécu les mêmes sensations, nous nous comprenons tout de suite. »

Mathieu Toulza Dubonnet a réussi quant à lui la reconversion parfaite : cinq fois champion de France de judo et champion d'Europe de kung fu, il dirige le groupe MTD Finance, composé d'une quarantaine de collaborateurs et spécialisé sur le conseil en gestion de patrimoine. ◀

Caroline Dupuy

**ETUDE COMPARATIVE DES SALAIRES MOYENS ET PATRIMOINES THÉORIQUES DES SPORTIFS PROFESSIONNELS FRANÇAIS**

Sport	Salaires net annuel	Impôts	Net après impôts	Train de vie	Épargne annuelle	Épargne carrière	Patrimoine fin de carrière
Footballeur de L1	415.200 €	160.000 €	255.200 €	72.000 €	183.200 €	1.282.400 €	1.600.000 €
Basketteur de Pro A	77.400 €	9.000 €	68.400 €	30.000 €	38.400 €	268.800 €	320.000 €
Rugbyman Top 14	81.000 €	10.000 €	71.000 €	36.000 €	35.000 €	245.000 €	300.000 €
Handballeur de D1	27.000 €	500 €	26.500 €	18.000 €	8.500 €	59.500 €	70.000 €

Hypothèses : Durée de carrière de 7 ans, Train de vie « raisonnable ». Pour le calcul des impôts : marié, 1 enfant. Les basketteurs ont en général le logement et souvent le véhicule dans leur contrat.

Source : UFF Sport Conseil - Union Financière de France